

Preferred Providing Partner

Interim Management Vermittler als Preferred Providing Partner der DDIM

Bei der DDIM-Preferred Providing Partnerschaft handelt es sich um eine Koopertaion, die sich im Vergleich zu einer Mitgliedschaft deutlich passiver darstellt. Ziel ist es, eine langfristige, kooperative und vertrauensvolle Zusammenarbeit zwischen dem Preferred Providing Partner und dem DDIM aufzubauen. Der DDIM wird den Provider neben weiteren Providern als „PPP – Preferred Providing Partner“ in seinem Netzwerk empfehlen und die Kooperation im Außenauftritt kommunizieren.

- Vorstellung und Empfehlung der PPP
- Darstellung und Verlinkung auf der Homepage des DDIM
- Weiterreichung von konkreten Anfragen (Suchanfrage nach Interim Managern) an PPP und DDIM-Mitglieder
- Bei Aufnahme von neuen Preferred Providing Partnern bedarf es einer Zustimmung von 2/3 der kooperierenden Preferred Providing Partner
- Gemeinsamer Auftritt auf den IIMM – International Interim Management Meetings (kostenfreier Eintritt für PPP für max. 3 Personen; kostenfreie Präsentationsmöglichkeiten im Foyer; Kostenreduktion für Manager die bei PPP gelistet sind)
- Gemeinsame Öffentlichkeitsarbeit im Markt
- Regelmäßige redaktionelle Beiträge im Newsletter

Anforderungskatalog

Für die Aufnahme von Preferred Providing Partnern in die DDIM wurden eigene Rahmenparameter formuliert. Demnach gelten grundsätzliche folgende Voraussetzungen:

Das Unternehmen

- positioniert sich in Deutschland als Interim Dienstleister (Provider)
- arbeitet nach transparenten, dokumentierten Prinzipien
- hat das Lösen von Umsetzungsproblemen als Kern des Geschäftsmodells
- agiert innerhalb einer juristisch eigenständigen Organisation
- bewegt sich seit mindestens 3 Jahren im Interim Geschäft
- hat die Prozesse der Rekrutierung und Projektbesetzung hinterlegt
- grenzt sich eindeutig von der Zeitarbeit ab
- rechnet nicht auf Stunden- sondern auf Tagessatzbasis ab
- setzt selbständige Manager ein

Preferred Providing Partner

Leistungen des Preferred Providing Partners

Der Provider unterstützt die DDIM bei der Erbringung seiner Leistungen im Rahmen von notwendigen Arbeitstreffen und Abstimmungsrunden der operativen Arbeit.

- Aktive Mitarbeit im DDIM
- Mitarbeit an der inhaltlichen Weiterentwicklung der Website
- Zuführung High-level Interim Manager der DDIM
- Ausstellung auf Fachveranstaltungen

Verträge

- existieren als Standardverträge
- sind marktüblich
- gelten für Projekte im Regelfall mit einem Tagessatz von mindestens 1.000 Euro

Zu erbringende Leistungsnachweise

- drei Referenzen von Klienten
- drei Referenzen von Interim Managern
- drei vorzeigbare/dokumentierte Projekte mit einer jeweiligen Projektlaufzeit von mindestens sechs Monaten auf der ersten bzw. zweiten Führungsebene

Leistungsbeiträge

- Jahresbeitrag: 2.000 €
- Jährliche Betragsprüfung und gegebenenfalls -anpassung

Vorteile nur für Preferred Providing Partner

- Kommunikation innerhalb der DDIM
- Rubrik in den Newslettern für Preferred Providing Partnern
- Kommunikation nach außen (insbesondere Presse)
- Darstellung auf der DDIM Webpage
- aktive und gestaltende Mitarbeit in der DDIM